

ТЕХНИКА ДЛЯ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

John Deere приезжает к Вам на поле

Техническая поддержка клиентов в уборочный сезон – 2010

Жатва озимых, пожалуй, самая горячая пора у земледельцев. В этот период аграрии используют всю уборочную технику, имеющуюся в машинно-тракторном парке хозяйств. Хлеб обязательно нужно убрать в срок, чтобы не потерять с таким трудом выращенный урожай.

В этом году битва за урожай особенно «жаркая». Во всех регионах прогнозы были благоприятными, но погода снова внесла свои коррективы, в очередной раз поставив подножку аграриям в виде обильных дождей, засухи и даже града. Во многих хозяйствах Краснодарского и Ставропольского краев, Ростовской области из-за непогоды полегли в общей сложности тысячи гектаров уже созревшей пшеницы и ячменя. Погода не первый год испытывает аграриев на прочность. Один из проверенных способов не попасть в ловушку – максимально сократить сроки уборки зерна, не теряя при этом качества.

Предпочтения аграриев в выборе комбайнов совершенно разные и зависят главным образом от финансовых возможностей. Кто-то партиями скупает недорогую уборочную технику, делая ставку на количество. А кто-то, наоборот, в приоритет ставит производительность комбайнов, покупая более дорогие машины. Независимо от выбранного пути одним из главных показателей успешной уборки остается то, чтобы во время страды комбайны работали, как часы.

Если некоторые производители комбайнов только задумываются над тем, как помочь хлеборобам во время жатвы, то другие активно реализуют программу



■ По подсчетам специалистов сервисной группы John Deere при установке на комбайн комплекта оборудования Harvest Control потери зерна составляют 0,5 %.

поддержки клиентов в уборочный сезон, причем уже не один год. Речь идет о всемирно известной компании John Deere и ее официальном дилере в ЮФО ООО «Агро-Строительные технологии». Весь июль специалисты компании вместе со своими зарубежными коллегами из США, Германии объезжают хозяйства с целью проведения комплекса мероприятий по оптимизации и адаптации работы комбайнов, повышению их производительности и снижению потерь зерна. Их основными задачами являются и проведение оперативной диагностики, и определение неисправности машин, и ремонт машин в поле. Все данные затем отправляются на завод-производитель. В одной из таких поездок сервисную группу сопровождали и корреспонденты нашей газеты.

Пункт назначения – СПК (колхоз) «Миусский» Неклиновского района Ростовской области. В этом году

здесь появился новый комбайн John Deere 9670 STS, собранный в России. Нас радушно встретил председатель хозяйства Анатолий Соболевский и сопроводил на поле, где работал американский комбайн.

– Благодаря John Deere мы смогли поднять и скосить хлеба, которые полегли во время сильного дождя. Другой уборочный агрегат вряд ли справился бы с такой задачей, – рассказывает Анатолий Андреевич. – Вообще John Deere – это наше спасение. Хотя и работает первый сезон, все же результат – налицо. Он заменяет нам сразу три комбайна.

Приехав на поле, сервисные инженеры оперативно принялись за дело – проводили осмотр сельхозмашины. В это время мы попросили Сергея Столярова, регионального менеджера по технической поддержке компании John Deere, рассказать об итогах проведения акции в других регионах.

– Акция по большому счету не отличается от предыдущих, – говорит Сергей. – Разница лишь в том, что в этом году мы стараемся посетить те хозяйства, в которых работают комбайны, сошедшие с российского конвейера. Мы уже побывали почти у двадцати клиентов в Краснодарском и Ставропольском краях, а также в Ростовской области. Наша задача – узнать у сельхозтоваропроизводителей мнение о сельхозмашинах, ответить на интересующие их вопросы. Если нужно, то дать советы и консультации. За время работы нашей группы мы отметили, к сожалению, недостаточный уровень подготовки операторов комбайнов, что не позволяет использовать сельхозмашины в полную силу. Чаще всего механизаторы спрашивают о настройках жатки, поскольку многие просто не пользуются автоматическими системами, установленными на зерноуборочной машине, пытаются работать по старинке, вручную, и даже не представляют, как хорошо способен молотить комбайн при условии высокой нагрузки. Машины идут по полю со скоростью 3,5 км/ч, что недопустимо для такого мощного комбайна. Он попросту работает не в полную силу. Эта машина создана для сбора большого хлеба там, где урожайность составляет более 40 центнеров с гектара. Его конструктивная работа в этом случае заключается в сборе зерна с наименьшими потерями. Мы прислушиваемся к пожеланиям клиентов о том, какие опции на комбайне они хотели бы использовать, учитываем все рекомендации, чтобы дополнить стандартную комплектацию необходимыми устройствами.

В это время специалисты сервисной группы компании John Deere Александр Костенко, Нико Хоузин и Виталий

Нойман занимались установкой дополнительных опций, с помощью которых можно увеличить скорость работы комбайна, сохранив при этом потери зерна на минимальном уровне. Программное обеспечение Harvest Smart решает вопрос подстройки ходовой скорости комбайна на пределе возможностей по уборке, а комплект оборудования Harvest Control позволяет контролировать потери зерна. Способ очень выгодный, если учитывать, что нужно в сжатые сроки убрать урожай. Испытания показали, что работа комбайна с дополнительными устройствами еще более эффективна. Потери зерна составили лишь 0,5% с гектара.

Сергеевич. – Два года подряд мы арендовали такую модель зерноуборочного комбайна в соседнем хозяйстве. Он показал прекрасные результаты. Особенно на уборке кукурузы. На мой взгляд, John Deere незаменим именно на этой культуре, ему нет равных. Ведь американцы, традиционно имеющие большие площади кукурузы, знают толк в таких сельхозмашинах. Но мы сейчас убедились, что и с обмолотом зерновых он прекрасно справляется. Словом, самим себе завидуем.

Селяне обычно люди сдержанные, немногословные, но здесь, руководитель и специалисты хозяйства вместе с механизаторами, не сговариваясь,



■ John Deere показывает великолепные результаты на обмолоте не только кукурузы, но и озимых культур.

За испытаниями внимательно наблюдал главный инженер СПК (колхоз) «Миусский» Олег Даниленко. Кстати, именно он настоял на покупке комбайна John Deere.

– Что тут говорить, очень производительная машина, – считает Олег

говорили много добрых слов в адрес как самой техники, так и сервисного обслуживания. А по-другому у такой серьезной компании и быть не может.

Татьяна ПыДЫК.
Ростовская область.

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ОБЩЕСТРЕБЛЯЮЩИЙ ГЕРБИЦИД



ДОМИНАТОР

Неселективный системный гербицид искореняющего действия на основе глифосата

- УНИЧТОЖАЕТ ВСЕ КОМПЛЕКС ЗАСОРТЕЛЕЙ, ВКЛЮЧАЯ КОРНЕВИЩНЫЕ И КОРНЕОТПРЫСКОВЫЕ МНОГОЛЕТНИКИ
- ПРИМЕНЕНИЕ В СИСТЕМАХ ПАРОВОЙ, ЗЯБЛЕВОЙ И МИНИМАЛЬНОЙ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ ПОЗВОЛЯЕТ ЗАЩИЩАТЬ ПОЧВУ ОТ ЭРОЗИИ СОХРАНЯТЬ ВЛАГУ И ЭКОНОМИТЬ РЕСУРСЫ



000 «Дау АгроСенсес»
119311, г. Москва,
проспект Вернадского, 6
тел.: +7(495) 663-78-20
факс: +7(495) 663-79-89
www.dowagro.com/ru

 Dow AgroSciences

«Не паниковать!»

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

– Может ли снижение урожая сказаться на росте инфляции?

– По оценкам экспертов, рост инфляции в действующих ценах может составить порядка двух процентов сверх ожидаемых шести-семи процентов, но российское правительство намерено не допустить этого.

– Какую тактику стоит выбрать производителям сельхозпродукции?

– Прежде всего, не паниковать! Хотя мы прекрасно понимаем их настроение – урожай падает, а процентные ставки по кредитам – нет. Думаю, с реализацией зерна некоторое время нужно подождать. Хотя бы до того момента, пока цена на него окончательно не сформируется. Даже если в хозяйствах уже сегодня нужны

«живые» деньги – ни в коем случае нельзя продавать зерно перекупщикам.

– Вы отслеживаете ситуацию, складывающуюся на зерновом рынке Ставрополья?

– В обязательном порядке, но не потому, что с краем меня связывают личные переживания. Это моя работа. Поэтому я в курсе не только прогнозов, но и текущей действительности.

– Можете дать оценку возможному урожаю, выращенному на ставропольской ниве?

– Оценку давать не буду, а скажу, что региональный минсельхоз прогнозирует его на уровне шести миллионов тонн без кукурузы. С учетом достижений прошлых лет, – цифра, конечно, небольшая. Но ставропольцы, как и всегда, возьмут качеством...

– Существуют ли просчеты местных чиновников, руко-

водителей хозяйств, агрослужб в недоимке урожая?

– Предлагаю не искать виновных, но напоминаю всем без исключения представителям агробизнеса о необходимости сотрудничества с научно-исследовательскими институтами, большего обмена опытом с коллегами и, наконец, агрострахования. И еще: серьезнее относитесь к прогнозам синоптиков, которые, кстати, и на будущий год «анонсируют» ряд неблагоприятных погодных условий.

– Что пожелаете ставропольским земледельцам?

– Думайте о завтрашнем дне, не принимайте скороспелых решений, преумножайте достижения сельского хозяйства последних лет...

Елена БУРУМБЕЕВА.
Фото автора.
Ставропольский край.

Что почем

В результате оперативного опроса среди трейдинговых компаний, проведенного специалистами министерства сельского хозяйства ставропольского края 22 июля 2010 г., закупочная цена на сельскохозяйственную продукцию (с учетом НДС) составила:

Наименование культуры		Стоимость за 1 т/руб.	
		франко-ток	франко-элеватор
Пшеница	3 класс	5200-5400	5350-5600
	4 класс	4900-5100	5050-5300
	5 класс	4500-4900	4500-4900
Ряпс		11000	11200
Горох		5450	5600
Ячмень		3350	4000
Лен масличный		12000	12000